

DEN NY IDRÆTSEFTERUD- DANNELSE UDKLÆKKER SNART FØRSTE HOLD

3. september sidste år startede 20 kiropraktorer deres færd mod den nye idrætskiropraktiske efteruddannelse, IKE. I dag 8 måneder senere er 5 af de 7 moduler overstået. Tilbage venter modulet med columna og knæ – og til sidst eksamensmodulet i juni.



Af kiropraktor **Martin Juulager**, bestyrelsesmedlem Dansk Selskab for Kiropraktik og Klinisk Biomekanik.

••••• Desværre er der ikke mulighed for at samle holdet af IKE-undervisere til en praktisk eksamen i juni. Derfor bliver den afsluttende prøve en multiple choice-eksamen med spørgsmål samlet af underviserne undervejs på modulerne.

De kliniske færdigheder gennemgået på modulerne søger vi at skærpe via et program af mellemliggende aktiviteter fordelt på hele "kursus-året": Kasuistikker, sportsklubbesøg, update af idrætskiropraktiske problematikker via litteratursøgning.

Perioden mellem hvert modul giver kursisterne mulighed for at "prøvekøre" de nye metoder og teknikker før næste modul, hvor disse som det første repeteres.

Der er forsøgt at holde fokus på hands-on-aspektet af idrætsskadehåndteringen. Vi har undervejs været velsignet med erfarne og unikke undervisere, hver især med lidt ekstra på "menukortet", hvad angår håndteringen af den idrætsudøvende patient på alle niveauer. Fx return to play-test samt fokus på og test af idrætsudøverens adaptivt range/robusthed, som gør forskellen, når det gælder.

At tilgangen hele tiden har været tværfaglig, har været en stor styrke. Lægerne Hanne Hansen, Uffe Jørgensen, Allan Buhl, Andreas Fricke, fysioterapeuten Mogens Dam og kiropraktorerne Hanne Nøddeskou-



Fink, Ed Feinberg, Atle Aare, Atle Thorstensen og Tom Hyde har hver især leveret input fra deres ståsted på det sundhedsfaglige landkort.

Selvom det ikke kan undgås, at der forekommer gentagelser af allerede kendt stof, har vi forsøgt at løfte niveauet, så alle på holdet bliver udfordrede.

Der er ikke nogen tvivl om, at IKE's kvaliteter primært hviler på de undervisere, vi har været heldige og dygtige til at få krogen i.

Får vi mulighed for at "køre" en omgang mere, bliver det igen den store udfordring, men at dømme ud fra de positive reaktioner fra vore undervisere, kan vi godt regne med, at en del af dem står klar, hvis "der fløjtes op" igen.



Underviserne har især kommenteret på den seriøse og dygtige tilgang, som der har været af det fremlagte materiale, samt ligeledes niveauet af de indslag som kursisterne selv bidrager med i forbindelse med fremlæggelserne af de mellemlæggende opgaver.

Man kan som tovholder ikke undgå at blive lidt stolt af ens kursistkolleger. Håber, gejsten holder helt til målstregen!. ☺

/Mads&Martin

GENERALFORSAMLING 19/4 i Odense

19. april 2017 kl. 18 holder selskabet generalforsamling på Nordisk Institut for Kiropraktik og Klinisk Biomekanik i Odense. Medlemmer modtager mere information, dagsorden og regnskab via mail.



Læs om IKE –
www.dskkb.dk/fokusgrupper
/evidensbaseret-praksis

Skal du købe eller sælge?

Går du med overvejelser om at købe eller sælge din praksis? Dit valg af rådgiver gør en forskel!

Advokat Mette Neve har mangeårig erfaring med rådgivning af den primære sundhedssektor og har bl.a. stor erfaring med rådgivning om køb og salg af kiropraktorklinikker. Mette fungerer som aktiv rådgiver og sparringspartner i alle aspekter omkring praksishandlen med henblik på at sikre den rette individuelle løsning. Rådgivningen omfatter bl.a. forhandling af vilkår, udarbejdelse af overdragelsesaftale, indgåelse af samarbejdsaftale, håndtering af medarbejderforhold og lokaler, planlægning af ejerstruktur med mere.

CLEMENS



Mette Neve
PARTNER, ADVOKAT

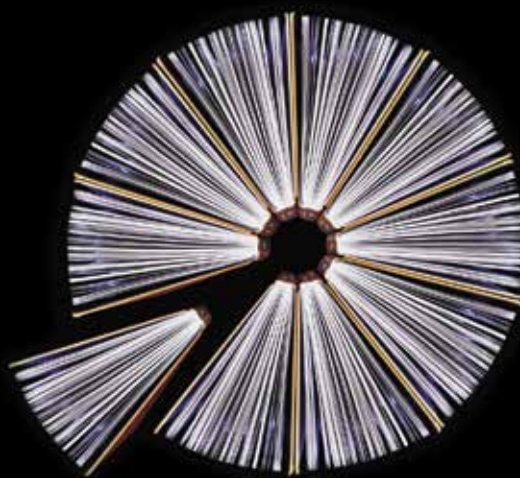
M: + 45 50 74 41 73
neve@clemenslaw.dk
www.clemenslaw.dk

Går du i sort over dit regnskab?

Bliv klogere på din økonomi
sammen med os.

Vi kommunikerer med jer og ikke til jer!
Vi har en løsningsorienteret, pragmatisk og værdibaseret tilgang til regnskab og rådgivning, hvor tæt samarbejde, tilgængelighed og løbende dialog er omdrejningspunkterne.

Martin Brinch Therkelsen
Statsautoriseret revisor
Tlf.: 23 84 02 85
mtherkelsen@deloitte.dk



Deloitte.