

# Idrætskiropraktor-aftale med klubber

## - en vejledning

Inden opstart af aftale:

Sportsklubber og foreninger generelt kan være en attraktiv samarbejdspartner i mange henseender. Der er ofte mange medlemmer og mange klubber har et godt netværk som er gode til at bruge hinanden. På den anden side er økonomien ofte stram og hvis man laver aftaler direkte med en klub vil de ofte have en forventning om at der på en eller anden måde indgår et sponsorat eller en reduktion i ens normale honorar.

Det er derfor vigtigt at man inden man overvejer at lave en aftale vurderer hvad man gerne vil opnå med en eventuel aftale, og om det evt. afslag som man giver på sit honorar opvejes af de positive forhold der helt sikkert vil være ved at være tilknyttet en eller flere klubber.

Følgende kan være eksempler på hovedmål med en aftale. Der kan være mange andre.

- Øget synlighed i lokalsamfund / Markedsføring.
  - Tænk på hvordan din klubben kan bruges i markedsføring.
    - Bandereklame, trøj sponsor, medlemsblad, foredrag og klubaftner, nyhedsbreve, sponsornetværk til virksomheder.
- Øget omsætning.
- Faglig udfordring/interesse.

Derudover bliver man nød til at tage stilling til om man vil arbejde uden for klinikkens fysiske rammer. Der kan især synlighedsmæssigt være stor fordel i at være til stede i klubben, men der er så andre forhold som er mere besværlige i forhold til journalpligt, forsikringer, sygesikringstilskud mv (se senere)

Ved indgåelse af aftale:

Der er naturligvis stor forskel på hvordan man vælger at blive tilknyttet en klub, og derfor også stor forskel på hvad man skal have med i en aftale.

Generelle ting som man dog bør overveje:

1. Definere hvor lang tid aftalen gælder, og hvis den er tids ubegrænset, hvad er opsigelsesperioden for begge parter. Både for at kunne komme ud af en evt ordning og også den anden vej, hvis man har kalkuleret med en omsætning, hvis denne fra dag til dag kan opsiges.
2. hvordan skal der afregnes. af spilleren selv eller direkte med klubben. Hvad er betalingsfrister hvis klubben betaler.
3. Hvilke ting forpligtiger man sig til overfor klubben.
  - a. Antal timer til rådighed, i klub eller klinik.
  - b. Garanti for at spiller bliver tilset inden for få dage.
  - c. Tilbage melding til klubben i forhold til spiller med prognose og plan.
    - i. Skal denne gå via spilleren selv

- ii. Direkte til træner.(i så fald skal der lægge skriftlig samtykke fra patienten om at dette er i orden, og der skal defineres hvad der er nødvendigt at træner får at vide)
- d. Andet.
- 4. Hvilke ting forpligtiger klubben sig til
  - a. Mulighed for annoncering i klubbens medier.
  - b. Stiller klubben fysiske rammer til rådighed (lokale, forbrugsartikler mv)
  - c. Andet.

Generelle ting som man skal huske:

Når og hvis man er nået til enighed om aftale, så er der nogle generelle ting som man skal huske som kiropraktor.

1. Der er som kiropraktor altid journalpligt. også selvom man arbejder uden for klinikken.
2. man er forpligtiget til at gemme journaler og opfylde persondata beskyttelse også på patienter uden for klinikken.
3. Der må således ikke lægge røntgenbilleder eller journaler frit tilgængeligt i klub eller lign.
4. Man er ikke dækket af patientforsikring når man ikke arbejder i klinikken.
5. DKF har kollektiv forsikring der dækker sådan arbejde, men det kræver at man er medlem af DKF.
6. man skal sikre sig at man har erhvervsforsikring i øvrigt, hvilket primært er vigtigt hvis man er offentligt ansat, da privatansatte lovpligtigt har det i ansættelse. Offentlige forsikringer dækker ikke i fritiden.
7. Offentlig ansatte samt ikke medlemmer af DKF kan stå uheldigt i tilfælde af patientforsikrings sag og evt. klagesag.
8. man kan ikke få sygesikringstilskud til behandlinger der ikke foregår på klinikken.
9. Man må ikke lave rabatter på behandlinger til klubben, hvis man tager sygesikringstilskud.
10. man kan lave sponsorat som en form for rabat til klubben, hvis man tager fuld ydelse, og herunder sygesikringstilskud.
11. andet?